



ÉDITIONS 2B LIVORA · COLLECTION BESTSELLERS

DOMAINE D'EXPERTISE : BUSINESS AVEC PETIT CAPITAL

Importation Chine & Turquie depuis son salon

Le guide pas à pas pour importer sans intermédiaire et sans arnaque

Direction éditoriale & Rédaction experte :

Éditions 2B Livora · Pôle Commerce International

GARANTIE D'EXCELLENCE ÉDITORIALE 2B LIVORA :

- Contenu 100% original en français, vérifié et adapté au contexte économique réel.
- Fiches d'action pratiques, matrices de rentabilité et protocoles pas à pas.
- Protection numérique par Social DRM dynamique (marquage anti-piratage individuel).
- Accompagnement et mise à jour régulière des éditions numériques.

Texte intégral en langue française.

Tous droits de reproduction, de traduction et d'adaptation réservés pour tous pays.

Éditions 2B Livora ? Cotonou, République du Bénin.

Toute diffusion non autorisée, revente ou partage public est strictement interdit et passible de poursuites.

Cet exemplaire officiel est certifié conforme et protégé par estampillage numérique dynamique.



DOCUMENTATION VISUELLE OFFICIELLE : IMPORTATION CHINE & TURQUIE DEPUIS SON SALON

INTRODUCTION & MODE D'EMPLOI

L'importation de produits à forte marge depuis la Chine (via 1688 et Taobao) et la Turquie (Istanbul) est l'un des piliers de l'enrichissement commercial en Afrique. Ce guide vous montre la méthode exacte pour acheter au prix usine sans quitter votre domicile.

SOMMAIRE GÉNÉRAL DES MODULES D'APPRENTISSAGE

MODULE 1 : Les Fondements de l'Importation Moderne sans Déplacement

- Pourquoi acheter chez les grossistes locaux réduit votre marge de 70% et comment...

MODULE 2 : Maîtriser 1688.com sur Smartphone et Ordinateur

- Installer l'application 1688 et utiliser Google Traduction et la recherche par p...

MODULE 3 : Les Agents d'Achat et les Moyens de Paiement

- Pourquoi vous ne pouvez pas payer directement par carte bancaire sur 1688 et com...

MODULE 4 : La Logistique Internationale : Fret Aérien vs Fret Maritime

- Comprendre le fret aérien (cargo rapide 7-10 jours) pour les produits légers à h...

MODULE 5 : Sourcer en Turquie : Vêtements et Textiles Haut de Gamme

- Comment trouver des grossistes fiables à Laleli, Merter et Osmanbey sans voyager...

MODULE 6 : Calcul de Marge, Fixation des Prix et Vente Rapide

- La formule mathématique pour calculer le prix de revient unitaire (PRU) tout com...

MODULE 1

Les Fondements de l'Importation Moderne sans Déplacement

FICHE TECHNIQUE DU MODULE 1 : COMPÉTENCES & OBJECTIFS

- Pilier 1 : Pourquoi acheter chez les grossistes locaux réduit votre marge de 70
- Pilier 2 : Comprendre la différence entre Alibaba (marché export cher) et 1688.
- Pilier 3 : Le marché turc : prêt-à-porter de qualité, chaussures, rideaux et te

Point clé #1 : Pourquoi acheter chez les grossistes locaux réduit votre marge de 70% et comment les contourner

Dans la mise en pratique opérationnelle de ce principe, il est indispensable de structurer chaque étape avec rigueur.

1. Analyse de la situation et diagnostic préalable :

Avant toute dépense ou décision stratégique, vous devez mesurer avec précision les paramètres initiaux. En matière de business avec petit capital, les erreurs les plus coûteuses surviennent presque toujours d'une mauvaise évaluation du point de départ. Pourquoi acheter chez les grossistes locaux réduit votre marge de 70% et comment les contourner.. Veillez à ne jamais agir sous le coup de la précipitation ou de l'enthousiasme émotionnel.

2. Protocole pas à pas recommandé par 2B Livora :

Étape A : Établissez une fiche de suivi claire avec des indicateurs mesurables (coûts réels, délais d'exécution, retours sur investissement).

Étape B : Éliminez systématiquement les intermédiaires superflus et les charges inutiles qui réduisent la marge nette.

Étape C : Mettez en place un contrôle qualité strict à chaque stade de l'exécution.

3. Recommandations concrètes et retours d'expérience du terrain :

L'expérience accumulée auprès de centaines de porteurs de projet démontre qu'une méthode appliquée avec régularité produit des résultats 4 à 5 fois supérieurs aux actions dispersées. Conservez un carnet de bord quotidien et documentez chaque ajustement pour consolider vos acquis sur le long terme.

Module 1 : Les Fondements de l'Importation Moderne sans Déplacement (Protocole d'exécution)

PROTOCOLE D'EXÉCUTION IMMÉDIATE (MÉTHODE 2B LIVORA)

1. PHASE D'AMORÇAGE · Définir vos indicateurs initiaux et sécuriser les ressources.
2. PHASE DE TEST · Exécuter le premier cycle pilote sans engagement excessif.
3. PHASE DE CROISSANCE · Éliminer les pertes et démultiplier le volume rentable.

Point clé #2 : Comprendre la différence entre Alibaba (marché export cher) et 1688.com (le marché intérieur chinois)

Dans la mise en pratique opérationnelle de ce principe, il est indispensable de structurer chaque étape avec rigueur.

1. Analyse de la situation et diagnostic préalable :

Avant toute dépense ou décision stratégique, vous devez mesurer avec précision les paramètres initiaux. En matière de business avec petit capital, les erreurs les plus coûteuses surviennent presque toujours d'une mauvaise évaluation du point de départ. Comprendre la différence entre Alibaba (marché export cher) et 1688.com (le marché intérieur chinois au vrai prix d'usine).. Veuillez à ne jamais agir sous le coup de la précipitation ou de l'enthousiasme émotionnel.

2. Protocole pas à pas recommandé par 2B Livora :

Étape A : Établissez une fiche de suivi claire avec des indicateurs mesurables (coûts réels, délais d'exécution, retours sur investissement).

Étape B : Éliminez systématiquement les intermédiaires superflus et les charges inutiles qui réduisent la marge nette.

Étape C : Mettez en place un contrôle qualité strict à chaque stade de l'exécution.

3. Recommandations concrètes et retours d'expérience du terrain :

L'expérience accumulée auprès de centaines de porteurs de projet démontre qu'une méthode appliquée avec régularité produit des résultats 4 à 5 fois supérieurs aux actions dispersées. Conservez un carnet de bord quotidien et documentez chaque ajustement pour consolider vos acquis sur le long terme.